Осипова, Людмила Васильевна.

Коммерческая деятельность на промышленном предприятии: учебник для студентов вузов / Л.В. Осипова. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. - 255 с.

Рассматривается коммерческая деятельность промышленного предприятия как основного субъекта рыночной экономики в системе хозяйственных взаимоотношений с партнерами.

Коммерческая деятельность раскрывается как комплекс функциональной работы предприятия. Значительное внимание уделяется вопросам организации и планирования закупок и сбыта продукции. Специальные разделы посвящены ассортиментной политике и анализу коммерческой деятельности на предприятии.

Для студентов, обучающихся по специальностям экономики и управления, коммерции, а также для маркетологов, предпринимателей, экономистов.

Оглавление

От автора	3
Глава 1. КОНЦЕПЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:	
ПРИНЦИПЫ И СУЩНОСТЬ	4
1.1.Субъекты и объекты коммерческой деятельности	4
1.2.Промышленное предприятие как субъект	
коммерческой деятельности	6
1.3.Сущность и принципы коммерческой деятельности	10
1.4.Общая оценка коммерческой деятельности	
промышленных предприятий на современном этапе	17
Выводы	27
Контрольные вопросы и задания	30
Глава 2. ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ФОРМЫ	
ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	
И ЕГО ОБЪЕДИНЕНИЙ	31
2.1.Организационно-правовые формы предприятия	31
2.2.Малые предприятия	36
2.3.Организационные формы объединения предприятий	39
Выводы	49
Контрольные вопросы и задания	50
Глава 3. ОРГАНИЗАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ	
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРОМЫШЛЕННОМ	
ПРЕДПРИЯТИИ	51
3.1.Основные функции коммерческой службы	
Предприятия	51
3.2.Организационная структура коммерческой службы	J 1
предприятия	53
11₽♥Д11₽11/111/1	•••••

э.э.принципы формирования организационной структуры	
коммерческой службы предприятия	64
3.4.Совершенствование организационной структуры	
коммерческой службы предприятия	70
Выводы	74
Контрольные вопросы и задания	76
Глава 4. ПЛАНИРОВАНИЕ СНАБЖЕНИЯ	
НА ПРЕДПРИЯТИИ	78
4.1. Сущность планирования обеспечения предприятия	
материальными ресурсами	78
4.2.Изучение рынка сырья и материалов	80
4.3.Определение потребности и разработка плана закупок	
материальных ресурсов	88
4.4.Расчет экономически целесообразной партии закупок	
материальных ресурсов	96
4.5.Определение потребности производственных цехов	
в материальных ресурсах	99
4.6.Документальное оформление выдачи материалов	
и доставки их в цех	100
Выводы	103
Контрольные вопросы и задания	105
Глава 5. КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	
ПО ЗАКУПКАМ ТОВАРОВ	106
5.1.Организация коммерческих связей и выбор поставщика	
5.2.Базисные условия поставки товаров	
5.3. Приемка продукции по критериям качества	111
 л. э. э.	117
5.4.Основные формы расчетов при закупке товаров	123

5.5.Ответственность предприятий-поставщиков при	
нарушении ими обязательств по контрактам	135
Выводы	136
Контрольные вопросы и задания	138
Приложения	139
Глава 6. КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	
ПО СБЫТУ ТОВАРОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ	145
6.1.Роль сбыта продукции на предприятии	145
6.2.Планирование ассортимента продукции	147
6.3.Планирование сбыта продукции	160
6.4.Организация оперативно-сбытовой работы	176
Выводы	182
Контрольные вопросы и задания	184
Глава 7. АНАЛИЗ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
НА ПРЕДПРИЯТИЯХ	185
7.1.Анализ закупочной коммерческой деятельности	185
7.2.Анализ сбытовой деятельности предприятия	201
Выводы	215
Контрольные вопросы и задания	217
Глава 8. АССОРТИМЕНТНАЯ ПОЛИТИКА	
В КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	219
8.1.Понятие и роль ассортимента товаров на рынке	219
8.2.Значение и сущность ассортиментной политики	
в коммерческой деятельности	221
8.3. Формирование ассортимента товаров в оптовой	
и розничной торговле	
8.4. Управление товарными запасами	230
Выводы	238

Контрольные вопросы и задания	240
Библиографический список	242
Краткий словарь терминов	244