

Зайцев Д. В.

Теория и практика аргументации: учеб. пособие. — М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2007. — 224 с: ил. — (Высшее образование).

Учебное пособие представляет собой основное содержание авторского курса теории и практики аргументации, читаемого на философском факультете и факультете мировой политики МГУ им. М. В. Ломоносова. Излагаются не только основы теории, но и практические рекомендации по ведению полемики в реальных жизненных ситуациях. Каждый раздел учебного пособия снабжен соответствующими заданиями и упражнениями

Предназначено для студентов гуманитарных факультетов университетов, изучающих курс «Теория и практика аргументации», а также для всех интересующихся полемикой и желающих усовершенствовать свои знания и умения.

Содержание

Введение.....	3
Глава 1. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ ТЕОРИИ	
АРГУМЕНТАЦИИ.....	6
1.1.Из истории изучения аргументации.....	6
§ 1. Зарождение и становление теории и практики аргументации.....	6
§ 2. Основные подходы к построению теории аргументации	10
1.2.Понятие аргументации	15
§ 1. Предмет теории аргументации.....	15
§ 2. Определение аргументации.....	19
1.3.Состав и способы аргументации	24
§ 1. Состав аргументации	24
§ 2. Способы аргументации.....	26
1.4.Типы и виды аргументации	31
§ 1. Типы аргументации	31
§ 2. Виды простой аргументации.....	34
§ 3. Виды сложной аргументации	36
1.5.Принципы полемики и глобальные правила аргументации.....	41
§1.Основные характеристики аргументации.....	41
§ 2. Принципы полемики	43
§ 3. Глобальные правила, ошибки и уловки в аргументации.....	45

1.6. Форма аргументации. Правдоподобные рассуждения	53
§ 1. Специфика формы аргументации	54
§ 2. Аргументация, следование, подтверждение	55
§ 3. Аргументация и обобщающая индукция.....	60
§ 4. Аргументация, аналогия и абдукция.....	64
Практикум 1	71
Глава 2. ТОЧКА ЗРЕНИЯ	95
2.1.Позиция субъекта.....	95
§ 1. Состав позиции	95
§ 2. Компоненты позиции.....	98
2.2.Ценности	102
§1.Ценности в полемике: постановка проблемы	102
§ 2.Аксиология.....	105
§ 3.Ценности в полемике: способы аргументации	112
2.3.Убеждения.....	118
§1.Убеждения как компонент точки зрения	118
§ 2. Распознавание и корректировка убеждений	124
Практикум 2	127
Глава 3. ПОЛЕМИКА	140
3.1.Полемические ситуации. Виды полемики	140
§ 1. Полемическая ситуация	140
§ 2. Виды полемических ситуаций.....	143
3.2.Познавательная полемика: структурные правила	145
§ 1. Правила тезиса.....	145
§ 2. Правила аргументов	148

§ 3. Правила формы аргументации	153
§ 4. Универсальные уловки	156
3.3. Деловая полемика.....	158
§ 1. Риторика: от Аристотеля до Х. Перельмана	158
§ 2. Риторика в переговорной практике.....	165
Практикум 3	173
3.4. Вопросы в полемике	186
§ 1. Понятие вопроса. Логическая структура вопроса и основные характеристики.....	186
§ 2. Виды вопросов и ответов	192
§ 3. Отношения между вопросами. Наводящие вопросы	196
§ 4. Прагматика вопросов. Релевантность вопросов и ответов.....	198
§ 5. Искусство задавать вопросы	201
Практикум 4	207
Заключение: как подготовить публичное выступление.....	211
Литература	220