

Содержание

К читателю	3
РАЗДЕЛ I. КУЛЬТУРА И ЭТИКА ОБЩЕНИЯ	4
Глава 1. Общение и его слагаемые	5
Глава 2. Бытовое общение	7
§1. Условия эффективности разговора	7
§ 2. Народные раздумья о собеседовании.....	12
Глава 3. Деловое общение.....	16
§ 1. Особенности делового общения.....	17
§ 2. Виды делового общения	30
Глава 4. Невербальные средства общения.....	44
РАЗДЕЛ II. ОСНОВЫ КУЛЬТУРЫ РЕЧИ	63
Глава 1. Что такое культура речи?	64
Глава 2. Основные качества речи.....	72
§ 1. Богатство русского языка	72
§ 2. Точность – необходимое качество речи	78
§ 3. Чистота речи	81
Глава 3. Ясность, понятность –	
существенные признаки культуры речи	86
§ 1. Слова ограниченного	
и неограниченного употребления	86
§ 2. Что такое иллюзия понятности.....	90
§ 3. Приемы объяснения терминов.....	94
§ 4. Особое внимание иностранным словам	99
Глава 4. Правильность – важнейший признак	
культуры речи	103
§ 1. Нормативность речи.....	103
§ 2. Орфоэпические нормы	109
§ 3. Акцентологические нормы.....	114

§ 4. Грамматические нормы.....	120
§ 5. Лексические нормы	124
Глава 5. Выразительность речи	127
§ 1. Что делает речь яркой и выразительной.....	129
§ 2. «Мысль выигрывает в силе...»	138
§ 3. Монолог становится диалогом	142
§ 4. Использование чужой речи.....	145
§ 5. Пословица недаром молвится	148
§ 6. Неиссякаемый источник - фразеология	153
РАЗДЕЛ III. ОСНОВЫ ОРАТОРСКОГО ИСКУССТВА.....	194
Глава 1. Ораторское искусство	
как социальное явление	194
§ 1 . 0 предмете риторики	194
§ 2. Что обусловило появление	
ораторского искусства	197
§ 3. Ораторское искусство и политика	200
§ 4. Ораторское искусство –	
явление историческое	204
§ 5. Виды ораторского искусства.....	205
Глава 2. Из истории ораторского искусства	208
§ 1. Основные этапы развития	
западноевропейской риторики	208
§ 2. Развитие риторических традиций в России.....	217
Глава 3. Вития, красноречие, речистый человек	232
§ 1 . 0 слове оратор	233
§ 2. Риторические навыки и умения.....	234
§ 3. Индивидуальные особенности оратора	236
§ 4. Каждый ли может стать хорошим оратором	237
Глава 4. Как готовиться к публичным выступлениям	241
§ 1. Чувство неуверенности и страха	
перед выступлением	241

§ 2. Классификация споров.....	403
Глава 2. Из истории искусства спора	408
Глава 3. Культура спора: основные правила его ведения.....	426
Глава 4. Как убедить оппонента	448
§ 1. Основные формально-логические законы	448
§ 2. Доказательство.....	457
§ 3. Логические ошибки.....	461
§ 4. Доказывание и убеждение	465
§ 5. Доводы в споре	467
Глава 5. Полемические приемы	474
Глава 6. Искусство отвечать на вопросы	485
§ 1. Классификация вопросов.....	486
§ 2. Виды ответов.....	491
§ 3. Нечестные приемы	494
Глава 7. Уловки в споре	496
Глава 8. Активные формы обучения	
полемическому мастерству	510
§ 1. Занятие-дискуссия.....	510
§ 2. Деловая игра «Политбой»	515
§ 3. Практикум «Ответы на вопросы»	517
§ 4. Тренинг «Диалог»	518