

Курс институциональной экономики [Текст]: задачник : в 4 ч. / под ред. Е. А. Подколзиной, М. М. Юдкевич ; Гос. ун-т — Высшая школа экономики. — 2-е изд. — М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2009. - 2000 экз. - ISBN 978-5-7598-0639-4 (в обл.).

Ч. 3. Трансакционные издержки / А. А. Бальсевич, Е. А. Подколзина, М. М. Юдкевич. - 209, [7] с. - ISBN 978-5-7598-0642-4.

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕСТОВЫЕ ВОПРОСЫ	7
ОТКРЫТЫЕ ВОПРОСЫ	18
КЕЙСЫ	22
1. Трансакции	
Кейс 1. Подход Коммонса и три основных типа трансакций	22
Кейс 2. Подход Уильямсона к анализу трансакций: строительный рынок	24
Кейс 3. Параметры трансакции и выбор структуры управления	25
Кейс 4. Подход Уильямсона: инвестиции фирмы «Мо» в российскую промышленность	29
Кейс 5. Выбор формы управления трансакциями на примере франчайзинга	31
2. Классификации трансакционных издержек	
Кейс 6. Классификация трансакционных издержек Милгрона — Робертса на примере работы картофельного хозяйства	33
Кейс 7. Классификация трансакционных издержек Милгрона — Робертса и искусство управления государством	37
Кейс 8. Трансакционные издержки до заключения контракта: главные ошибки при купле-продаже жилья	39
Кейс 9. Трансакционные издержки после заключения контракта: главные ошибки при купле-продаже жилья	41
Кейс 10. Трансакционные издержки до заключения контракта: главные ошибки при покупке автомобиля	43
Кейс 11. Трансакционные издержки после заключения контракта: главные ошибки при покупке автомобиля	45
Кейс 12. Классификация трансакционных издержек Норта — Эггертссона: где и как купить четвертый комод Чиппендейла	47
Кейс 13. Классификация трансакционных издержек Норта — Эггертссона: за что арендодатели платят риэлторам?	53
Кейс 14. Классификация трансакционных издержек Норта — Эггертссона: интернет-сайт для продаж российских товаров за рубежом	55
Кейс 15. Трансакционные издержки до заключения контракта при покупке недвижимости	56
Кейс 16. Влияние репутации риэлторов на трансакционные издержки клиентов риэлторских компаний	58
Кейс 17. Классификация трансакционных издержек Норта — Эггертссона и развитие ипотеки	60
Кейс 18. Трансакционные издержки после заключения контракта: как защитить свои деньги от недобросовестных контрагентов?	63
Кейс 19. Трансакционные издержки после заключения контракта: способы принуждения партнеров к исполнению обязательств	65

Кейс 20. Шведский торговый союз: формирование деловых связей и снижение транзакционных издержек.....	67
Кейс 21. Влияние доверия на уровень транзакционных издержек: три года этики по-русски . . .	69
Кейс 22. Влияние репутации компании на величину транзакционных издержек.....	72
Кейс 23. Классификация транзакционных издержек Норта — Эгтертссона: Волк на псарне.....	75
Кейс 24. Кросскультурный менеджмент и издержки ведения переговоров.....	76
Кейс 25. Транзакционные издержки получения высшего образования.....	78
Кейс 26. Корпоративная миссия как способ снижения транзакционных издержек.....	82
Кейс 27. Доставка еды для тех, кто хочет похудеть, как способ снижения издержек измерения.....	84
Кейс 28. Транзакционные издержки заключения коррупционных сделок.....	86
3. Транзакционные издержки в новой экономике	
Кейс 29. Транзакционные издержки купли-продажи авиабилетов через Интернет.....	89
Кейс 30. Классификация транзакционных издержек Норта — Эгтертссона: виртуальные магазины.....	93
Кейс 31. Классификация транзакционных издержек Норта — Эгтертссона и участие в интернет-коммерции.....	95
ЗАДАЧИ.....	97
Инспекционный контроль.....	97
Поиск информации.....	120
Ведение переговоров.....	144
ОТВЕТЫ К ТЕСТОВЫМ ВОПРОСАМ.....	162
ОТВЕТЫ К КЕЙСАМ.....	163
ОТВЕТЫ К ЗАДАЧАМ.....	165