Мотивация трудовой деятельности: Учеб. пособие. / Под ред. проф. В.П. Пугачева — М.: ИНФРА-М, 2014. - 394 с. - (Высшее образование: Бакалавриат).

Оглавление

Раздел 1 ПОНЯТИЕ МОТИВАЦИИ И ЕЕ ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ

Глава 1.	ПОНЯТИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ МОТИВАЦИИ	
	И ЕЕ СИСТЕМА	. 6
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
§ 1.	Понятие мотивации и ее виды	6
	Понятие мотивации и мотива	
	Классификация мотивации	
	Параметры и виды мотивации	
§ 2.	Система мотивации	.11
2.1.	Основные подходы к структурированию системы	
2.2	мотивации	
2.2.	Структура мотивации	_13
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	трольные вопросы	
Tec	гы для контроля знаний	.1 /
Глава 2.	ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ. КОНЦЕПЦИИ, ОСНОВАННЫЕ НА ПРЕДСТАВЛЕНИЯХ О ЛИЧНОСТИ	.20
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	. Картины человека в теориях трудовой мотивации	
	Основные типы теорий мотивации	
	«ХУ-теория» Макгрегора	
1.3. 1.4.	Развитие теории Макгрегора	
1.4.	*	
	Внутриличностные теории мотивации	
2.1.		
2.2.		
2.3.		
	Теория мотивационных потребностей Д. МакКлелланда	
	Теория двух факторов Ф. Герцберга (Герцберга)	
2.6.	Значение теории Ф. Герцберга	. 34
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	нтрольные вопросы	
	ты для контроля знаний	
Tec	т: «Что люди хотят получить от своей работы?»	39

	Тест	«Что вами движет?»
	Сит	уация «Мотивационный конфликт в кризисной компании»
Глава	3.	ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ
		ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ
	-	Теории трудовой мотивации Д. Аткинсона и С. Адамса
		Концепция мотивации Аткинсона
		Теория справедливости С. Адамса. .47 Значение теории С. Адамса. .49
	§ 2.	Теории мотивации Б. Скиннера и В. Врума 50
		Теория усиления мотивации Скиннера50
	2.2.	Теория мотивации В. Врума
	§ 3.	Модель мотивации Лоулера — Портера. Многообразие
		аспектов мотивации и отражающих их теорий
		Мотивационная модель Лоулера — Портера
	3.2.	Основные сферы мотивации
		ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ
		трольные вопросы
		ъ для контроля знаний
	Тест	«Какой тип взаимоотношений между работником
	Мот	и организацией вы предпочитаете?»
Глава	ı 4.	ПРОБЛЕМА МОТИВАЦИИ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПСИХОЛОГИИ
		ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ
	§ 1.	Предметная деятельность и природа человеческих
		потребностей
	§ 2.	Отличие человеческих потребностей
		от потребностей животных
	§ 3.	Связь между потребностью и мотивом
	§ 4.	Функции мотивов в теории деятельности
	§ 5.	Формирование мотивов
	§ 6.	Направляющая и смыслообразующая функции мотивов
		ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ
	Кон	трольные вопросы
		гы для контроля знаний

Раздел 2 ОБЪЕКТЫ МОТИВАЦИИ

Глава 5.	СУБЪЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ МОТИВАЦИИ 91
§ 1.	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ Понятие субъективного механизма мотивации
	и его структура
	Роль психологического механизма мотивации 91 Основные звенья механизма мотивации 92
§ 2.	Потребностный блок механизма мотивации
2.2. 2.3.	Потребность и потребностное состояние. 94 Личностные черты, притязания и ожидания. 98 Поисковая активность. 100 Восприятие и селекция стимулов. Ментальные карты и программы. Ю1
§ 3.	Установочный блок механизма мотивации
	Установка .105 Установочная ситуация и канальные факторы .106
	Оценочная подсистема механизма мотивации
	Ценности
	Когниции
	Автоматизмы бессознательного
4.5.	Процесс оценки стимула и борьбы мотивов
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ
	итрольные вопросы
	ты для контроля знании
Глава 6.	ЛИЧНОСТЬ КАК СУБЪЕКТ МОТИВАЦИИ (САМОМОТИВАЦИЯ)
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ
§ 1	. Понятие и специфика самомотивации
	Когда необходимо развивать самомотивацию?
	Самоценность мотивов при самомотивации
	Выбор мотивов поведения в процессе самомотивации
	современных представлений о самомотивации
1.5.	Гармоничный тип самомотивации и его особенности 133
v	. Основные функции самомотивации
2.1.	Четыре группы функций самомотивации

		Стили самомотивации	
2	2.3.	Смена характеристик самомотивации	39
2	2.4.	Самомотивация группового поведения	41
8	§ 3.	Уровни и типы мотивационной динамики сотрудника	143
3	3.1.	Уровни мотивационной динамики сотрудников	143
		Типы мотивационной динамики сотрудников	
		Рекомендации менеджерам по управлению мотивационной	
		динамикой сотрудников	148
8	§ 4.	Современные методы самомотивации	149
4	1.1.	Самовнушение как метод психологической поддержки	
		в процессе самомотивации	
		Практика осуществления сознательного самовнушения	153
4	1.3.	Аутогенная тренировка как метод психологической	
_		поддержки при самомотивации	155
4	1.4.	Рекомендации по применению методик аутогенной	
		тренировки	156
4	1.5.	Применение методик аффирмативной поддержки	150
1	1 6	личности в процессе самомотивации.	138
4	ŧ.O.	Общие правила разработки текстов аффирмативной поддержки.	150
Δ	17	Составление мотивирующих персональных контрактов	139
7	r. / .	как метод самомотивации	163
4	1 8	Практические рекомендации по составлению	105
		мотивирующих персональных контрактов	163
		ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
I	Кон	трольные вопросы	169
]	Гест	ъ для контроля знаний.	170
		уация «Игрок и управленец»	
		уация «Добросовестная уборщица»	
Глава	7	ОРГАНИЗАЦИЯ И РУКОВОДИТЕЛЬ	
1 лава	,.	КАК СУБЪЕКТЫ МОТИВАЦИИ	174
		ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	8 1.	Роль организации в мотивационном процессе	174
		Важнейшие подсистемы организации, влияющие	
		на мотивационный процесс	174
	1.2.	Мотивационное влияние организационной структуры	
		Статусно-должностная мотивация	
		Ролевая мотивация	
;	§ 2.	Организационная культура как фактор мотивации	183
		Основные направления культурной мотивации.	
		Символический подход к мотивации	
		Символический менеджмент.	

	. Механизм символической мотивации	
3.1	3. Мотивационное влияние руководителей	194
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	онтрольные вопросы	
Глава 8.	РАБОЧАЯ ГРУППА КАК ОБЪЕКТ И СУБЪЕКТ МОТИВАЦИИ	202
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
§	1. Основные направления мотивационного	
	влияния группы	202
1.1	. Сплоченность группы и тип личности мотивируемого	
1.	как определители возможностей влияния группы	202
1.2	2. Информационное и оценочное воздействие.	204
1 '	Влияние примера	
	4. Влияние контроля и групповых ролей.	
	2. Конформность и групповое влияние	212
2.	1. Роль конформности в детерминации группового поведения.	212
2	поведения. 2. Факторы, обусловливающие проявление конформизма.	
		217
§	3. Использование возможностей группы	217
	в мотивационной работе	
	 Достоинства группового влияния	
	 Недостатки группового влияния	219
3.	группового мышления	221
§	4. Управление мотивационным влиянием неформальных групп	222
4	2 2	
	1. Можно ли обойтись без неформальных групп?	
4.	2. Управление динамикои неформальных групп	
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	онтрольные вопросы	
Te	есты для контроля знаний	228
	ест «Восприятие индивидом группы»	
	ест «О-сортировка».	
	Істодика «Опросник аффилиации»	

Глава 9.	РЕСУРСЫ МОТИВАЦИИ	.244
§ 1.	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ Общая типология ресурсов мотивации и стимулов	244
1.1.	Понятие и типы ресурсов мотивации	244
	Общая классификация стимулов	
§ 2.	Денежные стимулы и социальные льготы	.247
	Денежные стимулы.	
2.2.	Социальные льготы	251
§ 3.	Организационно-административные стимулы.	_253
2.1	-FJO	
	Организационно-административные средства мотивации Стимулы, связанные с организаций труда,	
	его содержанием и условиями	255
§ 4.	Стратификационные и пространственновременные стимулы.	257
11	Стратификационные стимулы.	
	Стимулы участия	
	Пространственно-временные стимулы.	
§ 5.	Коммуникационные, личностного	262
<i>5</i> 1	и профессионального развития и групповые стимула	
	Коммуникационные стимулы	
	Групповые стимулы	
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
Кон	трольные вопросы	270
Тест	гы для контроля знаний	271
Глава 10.	ПРОЦЕСС, ОРГАНИЗАЦИЯ И УСЛОВИЯ ТРУДА	.274
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
§ 1.	Процесс, организация и условия труда:	
	основные понятия и свойства	
	Процесс труда	
1.2.	Организация и условия труда	276
§ 2.	Основные подходы к использованию процесса, организации и условий труда в качестве ресурсов мотивации	.277
§ 3.	Параметры процесса, организации и условий труда	.280
	Параметры процесса труда	
3.2.	Параметры организации труда	_281
3.3.	Параметры условий труда	283

§ 4.	Возможности и способы использования параметров	
	процесса, организации и условий труда	
	для стимулирования сотрудников организаций	33
4.1.	Возможности и пути использования процесса труда как ресурса мотивации	84
4.2.	Возможности и пути использования организации труда как ресурса мотивации	
4.3.	Возможности и пути использования условий труда как ресурса мотивации	
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
Кон	трольные вопросы	93
	гы для контроля знаний	
	уация «Конфликт в кадровом агентстве "Эксперт"»	
	Раздел 3	
	УПРАВЛЕНИЕ МОТИВАЦИЕЙ	
Глава И.	ДИАГНОСТИКА СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ	96
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
§ 1.	Диагностика состояния рынка труда и выбор позиции	
	компании на рынке труда	96
	Диагностика состояния рынка труда	
1.2.	Выбор позиции компании на рынке труда	99
§ 2.	. Диагностика методов, форм и элементов мотивации	
	и оплаты труда	99
2.1.	Взаимосвязь системы мотивации и оплаты труда	
2.2	со стратегией компании и анализ системы мотивации 3 Состояние системы базовых окладов, надбавок	00
2.2.	к базовым окладам и системы премирования	801
2.3.	Состояние систем дополнительных льгот	
	и нематериальной мотивации	02
§ 3.	. Изучение структуры мотивации и удовлетворенности	
	сотрудников	03
	Мотивационный профиль	
	Удовлетворенность сотрудников	305
3.3.	Принятие управленческих решений по разработке/	
	корректировке системы мотивации и оплаты труда	305
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	нтрольные вопросы	
	ты для контроля знаний	
	иложение 1. Структура обзора заработных плат	510
ПРИ	иложение 2. Опросник анализа состояния системы управления персоналом	211
	управления персоналом.	111

Приложение 3. Вопросник для о	
потребностей по А.Маслоу.	
Приложение 4. Опросник исслед	
*	
Ситуация «Мотивация управленч	
на производстве».	
Глава 12. РАЗРАБОТКА И ВНЕДРЕНІ МОТИВАЦИИ И ОПЛАТЫ	ИЕ СИСТЕМЫ ТРУДА322
ТЕОРЕТИЧЕС	КАЯ ЧАСТЬ
§ 1. Основные компоненты систем	лы мотивации
и оплаты труда	
	оплаты труда
1.5. Дополнительные льготы	
1.6. Системы дополнительных ли	ьгот
1.7. Нематериальная мотивация	
1.8. Формирование компенсацио	онного пакета
§ 2. Стратегия компании и систем	ія мотивании
-	
	на рынке труда
-	груда
4.1. Разработка фиксированной	
4.2. Разработка переменной част	
	ительных льгот ии
§ 5. Внедрение системы мотиваци	и и оплаты труда
5.1. Разработка структуры компе	енсационного пакета. 339
5.2. План и бюджет внедрения н	ювой системы мотивации
и оплаты труда. Нормативні	ые документы 340
5.3. Оценка эффективности нов	
и оплаты труда	
ПРАКТИЧЕС	КАЯ ЧАСТЬ
Приложение 1. Пример структур	
Приложение 2. Ситуация «Сорег	
)»

Глава 13.	УПРАВЛЕНИЕ ДЕСТРУКТИВНОЙ МОТИВАЦИЕЙ	348
	ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
§ 1.	Понятие и вида деструктивной мотивации	.348
1.1.	Что такое деструктивная мотивация?	.348
1.2.	Особенности демотивации.	.349
1.3.	Что такое «микрополитика»?	351
§ 2.	Микрополитическая мотивация	.355
2.1.	Особенности микрополитической мотивации	355
	Микрополитический подход к мотивации	
2.3.	Микрополитическая мотивация как результат	
	сопоставления различных моделей реализации личных	
	интересов	. 358
§ 3.	Основные факторы микрополитической мотивации	.361
3.1.	Личностные предпосылки микрополитической	
	мотивации	
3.2.	Ситуационные факторы микрополитической мотивации	363
§ 4.	Важнейшие факторы микрополитической мотивации	
	в постсоветской России	367
	Микрополитические традиции и современность	. 367
4.2.	Механизм микрополитической мотивации	
	в современной России	
4.3.	Пути ослабления микрополитической мотивации	. 371
	ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	
	трольные вопросы	
	гы для контроля знаний	378
Tec	г «Насколько вы стремитесь участвовать	
	во внутриорганизационных микрополитических	
0	процессах?»	
	уация «Конфликт в офисе»	
Сит	уания «гегистранионная палата».	38.