Автоматизация деятельности предприятия розничной торговли с использованием информационной системы Microsoft Dynamics NAV: учебное пособие / В. И. Грекул, Н. Л. Коровкина, Д. А. Богословцев, Н. Н. Синайская. — М.: Интернет-Университет Информационных Технологий; БИНОМ. Лаборатория знаний, 2009. — 182 с.: ил. — (Основы информационных технологий).

Содержание

Лекция 1. Краткая характеристика сферы внедрения	
информационной системы	9
Типы и процессы торговых предприятий	9
Описание предприятия «ХҮZ».	12
Организация внедрения информационной системы.	16
Основные понятия процессного подхода	20
Диаграмма цепочки добавленного качества	21
Событийная цепочка процесса	21
Организационная схема	21
Диаграмма носителей информации	22
Диаграмма типа информационной системы	23
Основные понятия управления требованиями	23
Лекция 2. Обзоринформационной системы Microsoft	
Dynamics Navision 4.0®	27
Основные функциональные возможности	27
Управление финансами.	28
Кадровый учет и управление персоналом	29
Управление цепочками поставок	29
Управление отношениями с клиентами	.30
Технологическая структура	30
Адаптируемость	30
Эффективность	31
Надежность.	31
Открытость	31
Сотрудничество	32
Установка	32
Навигация	.32
Основное окно приложения	
Ввод и модификация данных	.34
Характеристики кнопок.	35
Функциональные клавиши	
Навигатор	.37
Лекция 3. Основные настройки системы	38
Базовые настройки	38
Настройка фирмы	.38
План настройки	40

Учетные периоды
Настройка модуля «Финансы». 45
Общая настройка модуля
Серии номеров
Учетные группы 50
Аналитические измерения
Лекция 4. Автоматизация вспомогательных бизнес-процессов
торговой компании
Группа бизнес-процессов «Журналы». 57
Onucanue npouecca 57
Настройки системы. 61
Реализация бизнес-процессов в системе. 67
Банковские операции 71
Описание процесса
Настройки системы. 80
Реализация бизнес-процессов в системе. 81
Лекция 5. Автоматизация основных бизнес-процессов торговой компании: бизнес-процесс «закупки»
Описание процесса 89
PRPU01. Подготовка и оформление заявки на товар. 89
PRPU02. Выбор поставщиков и получение коммерческих
предложений
PRPU03. Оформление договора с поставщиком
и спецификации заказа
PRPU04. Получение счета-фактуры и выполнение
обязательств по оплате
Настройки системы
Базовая настройка
Карточка поставщика 104
Реализация бизнес-процессов в системе
Лекция 6. Автоматизация основных бизнес-процессов торговой
компании: бизнес-процесс «продажи» 124
Описание процесса 124
PRSAOL Поиск клиентов. 124
PRSA02. Отправка коммерческих предложений. 128
PRSA03. Обработка заказов. 130
PRSA04. Выставление счета-фактуры клиенту. 132
PRSA05. Выполнение обязательств по договору 135

Настройки системы. 137	
Базовая настройка	
Картонка клиента	
Реализация бизнес-процессов в системе	
Лекция 7. Автоматизация основных бизнес-процессов торговой компании: бизнес-процесс «складские операции» 156	
Описание процесса	
PRWH01. Приемка товара 156	
PRWH02. Отгрузка товара 158	
Настройки системы	
Общая настройка	
Настройка склада	
Шаблон размещения 166	
Реализация бизнес-процессов в системе	
Лекция 8. Учебный проект	
Описание примера	
Описание бизнес-процессов 175	
Бизнес-процесс закупки 176	
Бизнес-процесс продажи. 177	
Подготовка данных	
Заведение нового товара	
Заведение нового поставщика	
Заведение нового клиента	
Создание заказа покупки и оплата поставщику	
Создание заказа покупки 179	
Просмотр результатов 180	
Проведение оплаты поставщику 180	
Создание заказа продажи и оплата счета клиентом 181	
Создание заказа продажи	
Просмотр результатов	
Оплата счета клиентом	
Выверка банковских счетов 182	