Фридман А. М.

Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества: Учебник / А. М. Фридман. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и  $K^\circ$ », 2015. — 656 с.

## СОДЕРЖАНИЕ

введенив		9
ГЛАВА І.	ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	
	и предпринимательской	
	ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	11
8 1 Поня	тие, основные признаки и роль предприятия	
v	ве	11
	низационно-экономическая характеристика	
	/ра предприятия	14
	низационно-правовые формы предприятия	
-	кущие мотивы развития экономики предприятия	
	ность и условия осуществления	
	имательской деятельности	<b>—</b> 20
	сификация предпринимательской деятельности	
	вные черты современного предпринимателя	
	енности предпринимательской деятельности	2-
	е потребительской кооперации	27
	•	
ГЛАВА II.	ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ	
	ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ	
	(ПРЕДПРИЯТИЯ)	33
§ 9. Сущ	ность и содержание экономического механизма	
функцио	нирования организации (предприятия)	33
§ 10. Пра	вовые и нормативные основы регулирования	
деятельн	ости организации (предприятия)	38
	шняя и внутренняя среда деятельности предприятий	
	бительском рынке	41
	овы экономического анализа деятельности	
	ельского общества	44
	овы планирования деятельности потребительского	
общества		53

§ 14. Информационная база экономической работы	63
§ 15. Содержание и организация планово-экономической	
службы в потребительской кооперации	67
ГЛАВА III. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ	
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ОБЩЕСТВА	76
§ 16. Понятие и состав ресурсов хозяйствующего субъекта	76
§ 17. Показатели эффективности использования ресурсов	
предприятия и их характеристика	82
§ 18. Основные фонды потребительского общества	87
§ 19. Воспроизводство основных фондов	96
§ 20. Управление оборотными средствами	102
§ 21. Трудовые ресурсы потребительского общества	111
ГЛАВА IV. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА	
ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ И ПИТАНИЯ	122
§ 22. Понятие и характеристика материально-технической	
базы	122
§ 23. Показатели эффективности использования	
материально-технической базы	127
§ 24. Методика анализа развития материально-техническо	й
базы	135
§ 25. Методика прогнозирования развития	
материально-технической базы предприятий	
розничной торговли и питания	143
§ 26. Прогнозирование развития складского хозяйства	150
ГЛАВА V. ОБОРОТ ПРЕДПРИЯТИЙ РОЗНИЧНОЙ	
ТОРГОВЛИ И ПИТАНИЯ	157
§ 27. Социально-экономическая сущность и содержание	
оборота розничной торговли	157
§ 28. Характеристика розничной торговли	
потребительской кооперации	166
§ 29. Показатели, задачи и организация анализа оборота	
розничной торговли и питания	170

	§ 30. Методика анализа общего объема оборота	
	предприятий розничной торговли и питания	175
	§ 31. Методика анализа оборота розничной торговли	
	и питания по отдельным периодам	184
	§ 32. Методика анализа состава торгового оборота	189
	§ 33. Методика анализа состава оборота предприятий	
	питания	199
	§ 34. Товарные запасы и оборачиваемость вложенных	
	средств	211
	§ 35. Методика анализа товарных запасов	
	и оборачиваемости вложенных средств	219
	§ 36. Методика анализа поступления товаров в торговую	
	сеть и предприятия питания	226
	§ 37. Комплексный анализ показателей оборота розничной	
	торговли	229
	§ 38. Методика анализа объемов деятельности	
	многопрофильного магазина потребительского общества	234
	§ 39. Экономическое обоснование общего объема оборота	
	розничной торговли потребительского общества	
	на планируемый период	250
	§ 40. Экономическое обоснование оборота розничной	
	торговли потребительского общества по основным	
	группам товаров на планируемый период	259
	§ 41. Экономическое обоснование оборота предприятий	•
	питания потребительского общества на планируемый период	266
	§ 42. Экономическое обоснование необходимой величины	
	товарных запасов и суммы оборотного капитала	276
	на планируемый период	276
	§ 43. Формирование товарных ресурсов потребительского	207
	общества на планируемый период	287
	§ 44. Экономическое обоснование объемов деятельности	
	магазинов потребительского общества на планируемый период	291
	на планируемый период	291
Г	. IABA VI. ОБОРОТ ПРЕДПРИЯТИЙ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ.	311
	§ 45. Сущность и роль оптовой торговли в системе	
	у 45. Сущность и роль оптовои торговли в системе рыночных отношений	311
	PERIO III DIA VIII VIII VIII III	1 1

§ 46. Развитие оптовой торговли в системе потребительской кооперации.	315
§ 47. Методика анализа объемов деятельности оптового	515
предприятия потребсоюза	319
§ 48. Особенности анализа товарных запасов и поступления	517
товаров на оптовые склады	324
§ 49. Экономическое обоснование объемов деятельности	
<ul><li>9 49. Экономическое обоснование объемов деятельности оптового предприятия потребсоюза на планируемый период</li></ul>	
§ 50. Экономическое обоснование необходимой величины	
у 50. Экономическое обоснование необходимой величины складских запасов оптового предприятия	
на планируемый период	333
на иланирусмый период	555
ГЛАВА VII ТРУД И ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА РАБОТНИКОВ	
ТОРГОВЛИ И ПИТАНИЯ	342
§ 51. Сущность и организация заработной платы	
§ 52. Организация оплаты труда работников предприятий	12
розничной торговлирозничной торговли	351
§ 53. Организация оплаты труда работников предприятий	
питания	372
§ 54. Организация оплаты труда работников аппарата	
управления и специалистов потребительского общества	
и предприятий торговли и питания	377
§ 55. Методика анализа показателей по труду	
§ 56. Экономическое обоснование плановых показателей	
по труду	395
ГЛАВА VIII. УПРАВЛЕНИЕ РАСХОДАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ	
ТОРГОВЛИ И ПИТАНИЯ	412
§ 57. Экономическая сущность затрат и их характеристика	412
§ 58. Роль и основные направления управления расходами	
§ 59. Классификация расходов предприятий торговли	
и питания	420
§ 60. Факторы, влияющие на расходы предприятий	
торговли и питания	.426
§ 61. Методика анализа расходов предприятий торговли	=
и питания по общему уровню	441

	расходов предприятий торговли	. 1
		4
	ирования и планирования расходов питания46	9
	основание отдельных статей	
расходов предприятий т		
	47	6
	вые издержки обращения49	
ГЛАВА IX. ЦЕНООБРА	АЗОВАНИЕ	
НА ПОТРЕБ	БИТЕЛЬСКИЕ ТОВАРЫ50	15
§ 66. Роль цены в рыноч	ной экономике50	)5
§ 67. Система и виды цег	150	)7
§ 68. Надбавки и скидки	к ценам51	13
§ 69. Государственное ре	егулирование цен51	6
§ 70. Методы ценообраз	ования на потребительские	
товары	"51	9
	бразования на предприятиях	
торговли и питания	52	25
§ 72. Ценовая политика	и ценовая стратегия предприятия53	32
	вые результаты	
хозяиств	ЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ54	0
§ 73. Сущность прибыли	и и рентабельности54	10
§ 74. Экономическая суп		
	ı питания55	90
*	доходов предприятий торговли	
11 11111 W111111	55	53
V	основание доходов на планируемый	
•		
	прибыли и рентабельности56	<u>9</u>
предприятий торговли и	ирования и планирования прибыли и питания57	79
§ 79. Определение фина организациями потреби	нсовых результатов по реализации тельской кооперации	
социальной миссии	58	37

ГЛАВА XI. ФИНАНСЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ОБЩЕСТВА	601
§ 80. Сущность и организация финансов в потребительск кооперации	
§ 81. Формирование и использование финансовых ресурсов потребительского общества	
§ 82. Задачи и содержание анализа финансового состоян потребительского общества и их характеристика	
§ 83. Методика анализа финансовой устойчивости потребительского общества	616
§ 84. Методика анализа платежеспособности потребительского общества	620
§ 85. Оценка деловой активности потребительского общества	628
§ 86. Методика анализа рентабельности деятельности потребительского общества	
§ 87. Экономическое обоснование финансового плана (бюлжета) потребительского общества	