

Носова С.С.

Институциональная экономика: учебник/С.С. Носова. — М.: КНОРУС, 2016. — 216 с. — (Бакалавриат).

ОГЛАВЛЕНИЕ

| | |
|---|-----------|
| Предисловие | 7 |
| Глава 1. Институты. Институциональные экономические отношения | 11 |
| 1.1. Институт: понятие. Институциональные экономические отношения | 11 |
| 1.2. Институты: формальные и неформальные | 14 |
| 1.3. Взаимодействие формальных и неформальных институтов | 18 |
| 1.4. Значение институтов | 20 |
| 1.5. Функции институтов | 23 |
| 1.6. Ситуации, в которых возникают институты | 24 |
| 1.6.1. Дилемма заключенного | 26 |
| 1.6.2. Дилемма координации | 28 |
| 1.6.3. Дилемма неравенства | 29 |
| 1.7. Основные группы институтов | 30 |
| 1.8. Институт принуждения. Механизмы принуждения к соблюдению правил | 32 |
| 1.9. Институциональный анализ: метод экономического империализма. Биоэкономика. Клиометрика | 34 |
| 1.10. Институциональная экономика | 37 |
| Ключевые слова | 39 |
| Вопросы и задания | 39 |
| Глава 2. Транзакционные издержки | 40 |
| 2.1. Транзакция: понятие | 40 |
| 2.2. Трансформационные издержки | 43 |
| 2.3. Определение транзакционных издержек | 43 |
| 2.4. Виды транзакционных издержек | 45 |
| 2.4.1. Издержки оценки акта обмена | 45 |
| 2.4.2. Издержки поиска рыночной информации | 46 |
| 2.4.3. Издержки обеспечения прав собственности | 47 |
| 2.4.4. Издержки ведения переговоров | 48 |
| 2.4.5. Издержки обеспечения выполнения контракта | 48 |
| 2.4.6. Издержки измерения | 49 |
| 2.4.7. Издержки спецификации и защиты прав собственности | 50 |
| 2.4.8. Издержки оппортунистического поведения | 51 |
| 2.5. Средства минимизации транзакционных издержек | 53 |
| 2.6. Транзакционные издержки и основные типы экономического обмена | 58 |

| | |
|--|-----------|
| 2.7. Эффективность правил обмена | 60 |
| Выводы | 60 |
| Ключевые слова | 61 |
| Вопросы и задания | 61 |
| Глава 3. Права собственности | 63 |
| 3.1. Определение прав собственности | 63 |
| 3.2. Методологические принципы теории прав собственности | 64 |
| 3.3. Причины возникновения теории прав собственности | 67 |
| 3.4. Спецификация и размывание прав собственности | 68 |
| 3.5. Составные элементы пучка прав собственности | 70 |
| 3.6. Теорема Коуза: основные закономерности | 71 |
| 3.7. Типы прав собственности | 75 |
| 3.7.1. Право частной собственности | 75 |
| 3.7.2. Общая (коммунальная) собственность | 79 |
| 3.7.3. Право государственной собственности | 81 |
| 3.7.4. Смешанная собственность | 83 |
| 3.7.5. Право государственно-частного партнерства | 84 |
| 3.8. Институт собственности в экономике современной России | 86 |
| 3.8.1. Правовая характеристика | 86 |
| 3.8.2. Проблема собственности в ГЧП | 87 |
| Ключевые слова | 89 |
| Вопросы и задания | 89 |
| Глава 4. Теория контрактов | 90 |
| 4.1. Понятие контракта: функции и основные составляющие параметры | 90 |
| 4.2. Контракт в юридическом и экономическом смыслах | 93 |
| 4.3. Понятие полного контракта и неполнота контракта | 95 |
| 4.4. Виды контрактов: классический, неоклассический, отношенческий | 97 |
| 4.5. Другие виды контрактов | 103 |
| 4.6. Издержки проведения переговоров и заключения контракта | 104 |
| 4.6.1. Издержки проведения переговоров | 104 |
| 4.6.2. Издержки заключения контракта | 105 |
| 4.7. Издержки контроля за соблюдением контракта и предотвращением оппортунистического поведения | 107 |
| 4.8. Частные способы защиты контракта | 109 |
| 4.9. Издержки определения и защиты прав собственности | 111 |
| Ключевые слова | 112 |
| Вопросы и задания | 112 |

| | |
|---|------------|
| Глава 5. Теории фирмы | 113 |
| 5.1. Неоклассическая теория фирмы | 113 |
| 5.1.1. Постановка вопроса. Определение фирмы | 113 |
| 5.1.2. Классификация и виды фирм | 116 |
| 5.1.3. Стратегия и целевые установки фирмы | 117 |
| 5.1.4. Частнопредпринимательская фирма | 118 |
| 5.1.5. Критика институционалистами неоклассической теории частной фирмы | 123 |
| 5.2. Институциональная теория фирмы | 124 |
| 5.2.1. Фирма как институциональная категория | 124 |
| 5.2.2. Контрактная теория фирмы | 126 |
| 5.2.3. Фирма как механизм координационной и мотивационной деятельности людей | 127 |
| 5.2.4. Теория фирмы с позиций интеграции | 128 |
| 5.2.5. Теория фирмы на принципах теории «принципал — агент» | 129 |
| 5.3. Государственные предприятия | 131 |
| 5.3.1. Государственные корпорации | 132 |
| Ключевые слова | 136 |
| Вопросы и задания | 136 |
| Глава 6. Теория экономических организаций | 137 |
| 6. 1. Организация: понятие, виды, признаки | 137 |
| 6.2. Чем отличаются институты от организаций? | 140 |
| 6.3. Система отношений в хозяйственной организации | 141 |
| 6.4. Некоммерческие организации | 144 |
| 6.4.1. Определение некоммерческой организации | 144 |
| 6.4.2. Виды некоммерческих организаций | 146 |
| 6.4.3. Третий сектор | 147 |
| Ключевые слова | 149 |
| Вопросы и задания | 149 |
| Глава 7. Теория государства | 150 |
| 7.1. Провалы рынка | 150 |
| 7.2. Государство как институт рыночной экономики | 160 |
| 7.2.1. Определение государства как института рыночной экономики | 160 |
| 7.2.2. Правила, связанные с защитой прав собственности | 164 |
| 7.3. Объяснение феномена государства (неоклассическая, кейнсианская теории, теория насилия, теория социального контракта) | 166 |
| 7.3.1. Неоклассическая теория государства | 166 |
| 7.3.2. Кейнсианская теория государства | 166 |

| | |
|--|------------|
| 7.3.3. Теория насилия (эксплуататорская модель государства) | 170 |
| 7.3.4. Типы эксплуататорских моделей | 174 |
| 7.3.5. Теория социального контракта | 176 |
| 7.4. Неинституциональная теория государства Д. Норта | 178 |
| Ключевые слова | 180 |
| Вопросы и задания | 180 |
| Глава 8. Институциональные изменения и функционирование экономики | 181 |
| 8.1. Институциональные изменения: понятие и причины. Теория институциональных изменений Д. Норта | 181 |
| 8.2. Проблема безбилетника | 184 |
| 8.3. Типы институциональных изменений | 186 |
| 8.4. Факторы, формирующие направление институциональных изменений | 188 |
| 8.5. Теория институциональных изменений Д. Норта | 189 |
| 8.6. Институциональные изменения и экономический рост | 191 |
| Ключевые слова | 192 |
| Вопросы и задания | 192 |
| Глава 9. Институциональная экономическая теория: истoki и развитие | 193 |
| 9.1. Неоклассическая экономическая теория как методологическая основа институционального анализа | 193 |
| 9.2. Традиционный (старый) институционализм | 195 |
| 9.3. Основные представители старого институционализма | 196 |
| 9.4. Новый институционализм (неоинституционализм) | 199 |
| 9.5. Сравнение старого и нового институционализма | 200 |
| 9.6. Представители неоинституционализма | 201 |
| 9.7. Основные принципы неоинституциональной экономической теории | 203 |
| 9.8. Ключевое расхождение между новой институциональной экономической теорией и неоинституциональной экономической теорией | 207 |
| Ключевые слова | 208 |
| Вопросы и задания | 208 |
| Глоссарий | 210 |
| Список рекомендуемой литературы | 213 |
| Приложение | 214 |