

Непряхин Н.

Аргументируй это! Как убедить кого угодно в чем угодно / Никита Непряхин. — 2-е изд. — М. : Альпина Паблишер, 2016. — 164 с.

содержание

- Предисловие* 5
1. ПРИРОДА ВЛИЯНИЯ И УБЕЖДЕНИЯ 8
или Почему одни доводы убеждают, а другие нет?
 2. ЭФФЕКТИВНЫЙ АРГУМЕНТ 15
или Как влиять рационально и эмоционально?
 3. ДВА УРОВНЯ УБЕЖДЕНИЯ 35
или Что такое харизма?
 4. СТИЛИ УБЕЖДЕНИЯ 43
или Как именно нас убеждают?
 5. ФИЛОСОФИЯ УБЕЖДЕНИЯ 49
или Что на самом деле нас убеждает?
 6. ОЦЕНКА АРГУМЕНТОВ 75
или Что такое глубина и доказанность аргументов?

7-	<i>ЛИНИЯ АРГУМЕНТАЦИИ</i>	84
	<i>или Как быть логичным, понятным и убедительным?</i>	
8.	<i>ТАКТИКИ УТВЕРЖДЕНИЯ</i>	103
	<i>или Три разных способа убеждения</i>	
д.	<i>ТАКТИКИ ОТРИЦАНИЯ</i>	113
	<i>или Как разбить любой, аргумент противника</i>	
ю.	<i>ЗАКОНЫ ЛОГИКИ</i>	141
	<i>или Что называется железной, логикой?</i>	
	<i>ЗАКЛЮЧЕНИЕ</i>	157
	<i>Ответы на практические задания</i>	159