

Ивин, А. А.

Теория и практика аргументации : учебник для бакалавров /
А. А. Ивин. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт,
2019. — 300 с. — (Бакалавр. Базовый курс).

Оглавление

Предисловие.....	6
Глава 1. Задачи теории аргументации.....	10
1.1. Убеждение как предмет теории аргументации.....	10
1.2. Из истории теории аргументации.....	13
1.3. Функции языка.....	21
1.4. Общий обзор способов убеждения.....	27
1.4.1. Универсальная и неуниверсальная аргументация.....	29
1.4.2. Эмпирическая и теоретическая аргументация.....	30
1.4.3. Виды теоретической аргументации.....	31
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>32</i>
Глава 2. Обращение к опыту.....	33
2.1. Прямое подтверждение.....	33
2.2. Косвенное подтверждение.....	37
2.3. Эмпирическое опровержение.....	41
2.4. Цель примера и критерии его выбора.....	46
2.5. Задачи иллюстрации.....	55
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>60</i>
Глава 3. Логическое обоснование.....	61
3.1. Убедительные доказательства.....	61
3.2. Прямое и косвенное доказательства.....	68
3.3. Разновидности косвенного доказательства.....	71
3.3.1. Внутренне противоречивые следствия.....	72
3.4. Что такое опровержение.....	75
3.4.1. Способы опровержения.....	75
3.5. Сфера применимости доказательств.....	78
3.6. Математическое доказательство.....	82
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>84</i>
Глава 4. Теоретическая аргументация.....	85
4.1. Системная аргументация.....	85
4.1.1. Системный характер обоснования.....	86
4.2. Внутренняя перестройка теории.....	91
4.3. Совершенствование теории.....	93

4.4. Условие совместимости.....	94
4.5. Соответствие общим принципам.....	96
4.6. Методологические аргументы.....	100
4.6.1. Ограниченность методологической аргументации.....	104
4.7. Историчность научного метода.....	108
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>115</i>
Глава 5. Неуниверсальные способы убеждения.....	116
5.1. Традиция.....	116
5.1.1. Рациональность как традиция.....	122
5.2. Авторитет.....	124
5.3. Интуиция.....	133
5.4. Вера.....	140
5.5. Здравый смысл.....	148
5.6. Вкус.....	151
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>156</i>
Глава 6. Доводы в поддержку оценок.....	157
6.1. Особенности обоснования оценок.....	157
6.1.1. Асимметрия обоснования описаний и оценок.....	162
6.1.2. Принцип Юма.....	164
6.2. Аналогия и образец.....	166
6.2.1. Метафора.....	170
6.2.2. Образец.....	171
6.3. Целевое обоснование.....	175
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>180</i>
Глава 7. Некорректные способы убеждения.....	181
7.1. Корректные и некорректные аргументы.....	181
7.2. Несостоявшиеся доказательства.....	183
7.3. Софизмы.....	189
7.3.1. Типичные софизмы.....	191
7.4. Стандартные некорректные аргументы.....	195
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>198</i>
Глава 8. Ловушки языка.....	199
8.1. Тайная мудрость языка.....	199
8.2. Многозначность.....	201
8.3. Неточные понятия.....	207
8.4. Неясные понятия.....	213
8.5. Ситуативные слова.....	219
8.6. Живые абстракции.....	223
8.7. Роли слов.....	225
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>227</i>

Глава 9. Искусство переговоров.....	228
9.1. Принципы эффективного общения.....	228
9.2. Основные требования к процессу переговоров.....	229
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>237</i>
Глава 10. Спор и требования к нему.....	238
10.1. Что такое спор.....	238
10.2. Виды споров.....	239
10.2.1. Победа в споре.....	243
10.3. Общие требования к спору.....	246
10.3.1. Идеальные переговоры.....	257
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>259</i>
Глава 11. Мастерство публичной речи.....	260
11.1. Из истории изучения ораторского мастерства.....	260
11.2. Публичная речь как искусство.....	263
11.3. Основные виды речей.....	269
<i>Контрольные вопросы.....</i>	<i>271</i>
Глава 12. Практика убеждения.....	272
<i>Ответы.....</i>	<i>290</i>
Список рекомендуемой литературы.....	300